

Η KRS Financial Control AE ιδρύθηκε το 2011 με όραμα να προσφέρει ολοκληρωμένες λογιστικές και συμβουλευτικές υπηρεσίες υψηλής ποιότητας, συνδυάζοντας την τεχνογνωσία του παραδοσιακού λογιστή με τις δυνατότητες του σύγχρονου επιχειρηματικού συμβούλου.

Με **14 χρόνια σταθερής πορείας**, η εταιρεία έχει εξυπηρετήσει πάνω από 1.200 πελάτες, διατηρώντας σήμερα ενεργό πελατολόγιο 160+ επιχειρήσεων. Το 2024-2025, η KRS σημείωσε **αύξηση 20%** σε πελάτες και τζίρο, επιβεβαιώνοντας την αναπτυξιακή της δυναμική.

Η KRS διαφοροποιείται μέσω της καινοτομίας (δωρη εργάσιμη, ψηφιοποίηση, AI), της εξειδίκευσης σε σύγχρονους κλάδους (tech startups, συμβουλευτικές, βραχυχρόνιες μισθώσεις) και της εμπειρίας σε compliance δημοσίου τομέα.

1. ΦΑΣΜΑ ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ - ΟΛΟΚΛΗΡΩΜΕΝΗ ΠΡΟΣΦΟΡΑ

Core Λογιστικές & Φορολογικές Υπηρεσίες

Λογιστική Τήρηση & Συμμόρφωση:

- Τήρηση βιβλίων όλων των νομικών μορφών (ΑΕ, ΕΠΕ, ΙΚΕ, ΟΕ, ΕΕ, ατομικές)
- Καταχωρήσεις σύμφωνα με ΕΛΛΣ/ΔΠΧΑ
- Έκδοση οικονομικών καταστάσεων
- Προετοιμασία για ελέγχους (φορολογικούς, ασφαλιστικούς, επιχορηγήσεων)

Φορολογικές Υπηρεσίες:

- Σύνταξη και υποβολή φορολογικών δηλώσεων (Ε1, Ε3, Φ.Π.Α., ΦΜΥ, κλπ)
- Φορολογικός σχεδιασμός και optimization
- Διαχείριση παρακρατήσεων (3% ΕΜΠ, 20% freelancers, κλπ)
- Αντιμετώπιση φορολογικών διαφορών και ενστάσεων

Μισθοδοσία & Εργατικά:

- Επεξεργασία μισθοδοσίας
- Υποβολή Α.Π.Δ. και ΑΠΑ
- Συμβουλευτική εργατικής νομοθεσίας
- Διαχείριση ασφαλιστικών θεμάτων

Εξειδικευμένες Υπηρεσίες

Compliance Δημοσίου Τομέα: Η KRS διαθέτει σημαντική εξειδίκευση στη λογιστική και συμμόρφωση φορέων του δημοσίου:

- Πανεπιστημιακά ερευνητικά ινστιτούτα
- Δημόσιοι οργανισμοί
- Νομικά πρόσωπα δημοσίου δικαίου (ΝΠΔΔ)

- Ειδικά θέματα: προμήθειες δημοσίου, παρακρατήσεις, compliance επιχορηγήσεων

Business Development & Συμβουλευτική:

- Επιχειρηματικός σχεδιασμός
 - Οικονομική ανάλυση και forecasting
 - Due diligence για M&A και fundraising
 - Συμβουλευτική για startups και scaleups
 - Στρατηγική οικονομικής ανάπτυξης
-

2. ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ & ΔΙΑΦΟΡΟΠΟΙΗΣΗ (30%)

Ψηφιακός Μετασχηματισμός & AI

Πλήρης Ψηφιοποίηση: Η KRS έχει επενδύσει σημαντικά στην ψηφιοποίηση όλων των διαδικασιών:

- **100% paperless λειτουργία** - μηδενική χρήση φυσικού αρχείου
- **Cloud-based συστήματα** για πρόσβαση και συνεργασία 24/7
- **Ψηφιακή καταχώρηση** με automated data entry από παραστατικά
- **Πλήρης ψηφιακή αρχειοθέτηση** με instant retrieval δεδομένων
- **Automated reporting** με real-time οικονομικά dashboards για πελάτες

Ενσωμάτωση Τεχνητής Νοημοσύνης: Η KRS είναι από τις πρώτες λογιστικές εταιρείες στην Ελλάδα που έχει ενσωματώσει AI τεχνολογίες στην καθημερινή λειτουργία:

- **AI-powered document processing** για αυτόματη αναγνώριση και κατηγοριοποίηση παραστατικών
- **Predictive analytics** για cash flow forecasting και φορολογικό σχεδιασμό
- **Intelligent alerts** για εκπρόθεσμες υποχρεώσεις, ανωμαλίες, opportunities
- **Chatbots & virtual assistants** για γρήγορη απάντηση σε συχνές ερωτήσεις πελατών
- **Automated compliance checks** που εντοπίζουν προληπτικά πιθανά ζητήματα

Η χρήση AI έχει οδηγήσει σε:

- 40% μείωση χρόνου σε επαναλαμβανόμενες εργασίες
- Σχεδόν μηδενικά λάθη καταχώρησης
- Ταχύτερη ανταπόκριση σε πελάτες

Πρωτοποριακό Εργασιακό Μοντέλο

6ωρη Εργασία - Μοναδική στην Ελλάδα: Από τον Ιανουάριο 2022, η KRS εφαρμόζει την 6ωρη εργασία ημέρα με πλήρεις αμοιβές, αποτελώντας την **πρώτη και μοναδική εταιρεία πανελλαδικά** με αυτό το μοντέλο.

Αποτελέσματα:

- Αύξηση παραγωγικότητας και ποιότητας
- Zero turnover προσωπικού
- Ελκυστικότητα για top ταλέντα του κλάδου
- Εκτεταμένη media coverage (TV, press, social media)

Η καινοτομία αυτή έχει καταστήσει την KRS **role model** για τον ελληνικό λογιστικό κλάδο, αποδεικνύοντας ότι υψηλή απόδοση και work-life balance μπορούν να συνυπάρχουν.

3. ΣΥΜΒΟΛΗ ΣΤΗΝ ΕΠΙΤΥΧΙΑ ΠΕΛΑΤΩΝ (40%)

Case Study 1: Αναδιάρθρωση Ερευνητικού Ινστιτούτου

Πελάτης: Ερευνητικό Πανεπιστημιακό Ινστιτούτο Περιφερειακής Ανάπτυξης

Πρόκληση: Το ινστιτούτο αντιμετώπιζε σοβαρά ζητήματα λογιστικής συμμόρφωσης λόγω:

- Συνεχόμενων αλλαγών στο προσωπικό
- Έλλειψης εξειδικευμένης γνώσης σε compliance δημοσίου τομέα
- Συσώρευσης ανεκκαθάριστων θεμάτων προηγούμενων ετών
- Κίνδυνο αποκλεισμού από χρηματοδοτικά προγράμματα

Προσέγγιση KRS:

Φάση 1 - Διάγνωση (Μήνας 1):

- Πλήρης audit των υφιστάμενων βιβλίων
- Εντοπισμός gaps και κινδύνων
- Καταγραφή όλων των εκκρεμοτήτων
- Assessment των ικανοτήτων υπάρχοντος προσωπικού

Φάση 2 - Άμεση Παρέμβαση (Μήνες 2-3):

- Διόρθωση κρίσιμων λαθών προηγούμενων ετών
- Αναδρομική τακτοποίηση εκκρεμών δηλώσεων
- Εφαρμογή σωστών διαδικασιών παρακρατήσεων
- Επίλυση θεμάτων με φορολογική αρχή και e-ΕΦΚΑ

Φάση 3 - Εκπαίδευση & Ενδυνάμωση (Μήνες 3-6):

- Comprehensive training του υπάρχοντος προσωπικού
- Δημιουργία εγχειριδίων διαδικασιών
- Mentoring και shadowing
- Εφαρμογή ψηφιακών εργαλείων για καλύτερο έλεγχο

Φάση 4 - Ανάλυση & Συνεχής Υποστήριξη (Μήνας 7+):

- Πλήρης ανάληψη της λογιστικής τήρησης από την KRS
- Ongoing compliance monitoring
- Regular reporting στη διοίκηση
- Προληπτική διαχείριση κινδύνων

Αποτελέσματα:  **100% συμμόρφωση** με κανονισμούς δημοσίου  **Επιτυχής διόρθωση** όλων των προηγούμενων ετών  **Έγκαιρη υποβολή** όλων των δηλώσεων (Φ.Π.Α., παρακρατήσεις, Intrastat, κλπ)  **Αποφυγή προστίμων** και διοικητικών κυρώσεων  **Διατήρηση επιλεξιμότητας** για ευρωπαϊκές επιχορηγήσεις  **Σε εξέλιξη:** Υλοποίηση ISO 9001 για ποιοτική αναβάθμιση διοικητικών διαδικασιών

Μακροπρόθεσμη Αξία: Το ινστιτούτο απέκτησε:

- Αξιόπιστο σύστημα λογιστικής διαχείρισης
- Εκπαιδευμένο προσωπικό για βασικές λειτουργίες
- Προληπτική προστασία από compliance ρίσκα
- Partner για στρατηγικά οικονομικά ζητήματα

Case Study 2: Financial Due Diligence για Επιτυχημένο Fundraising

Πελάτης: Tech Startup - Μητρική Εταιρεία (London-based)

Πρόκληση: Η μητρική εταιρεία ενός υφιστάμενου πελάτη της KRS ήταν σε προχωρημένες συζητήσεις για σημαντική αύξηση κεφαλαίου (Series A). Οι επενδυτές απαιτούσαν:

- Comprehensive financial due diligence
- Επαλήθευση οικονομικών μεγεθών
- Compliance verification
- Πολύ σύντομο χρονοδιάγραμμα (3 εβδομάδες)

Η πολυπλοκότητα περιλάμβανε:

- Διασυνοριακές συναλλαγές (UK-Greece)
- Σύνθετη εταιρική δομή
- Multiple revenue streams

- Διαφορετικά λογιστικά πρότυπα (UK GAAP vs ΕΛΛΣ)

Προσέγγιση KRS:

Week 1 - Συλλογή & Οργάνωση:

- 48ωρη κινητοποίηση και σύσταση ομάδας due diligence
- Gathering όλων των οικονομικών δεδομένων τελευταίας 3ετίας
- Δημιουργία Data Room με όλα τα supporting documents
- Πρώτη ανάλυση και εντοπισμός potential red flags

Week 2 - Ανάλυση & Verification:

- Λεπτομερής έλεγχος εσόδων και εξόδων
- Bank reconciliations και cash flow analysis
- Tax compliance verification (ΦΠΑ, εισόδημα, παρακρατήσεις)
- Contractual obligations review
- Outstanding liabilities check

Week 3 - Reporting & Q&A:

- Σύνταξη comprehensive due diligence report
- Executive summary για επενδυτές
- Q&A sessions με τους due diligence advisors των επενδυτών
- Clarifications και πρόσθετα στοιχεία on-demand
- Coordination με UK accountants της μητρικής

Ρόλος KRS ως Financial Controllers: Η KRS δεν ενήργησε απλά ως λογιστής αλλά ως **strategic financial partner**:

- Προετοιμασία του οικονομικού narrative για investors
- Identification και αντιμετώπιση πιθανών concerns
- Coaching του management team για financial presentations
- Bridging communication μεταξύ ελληνικών και UK entities

Αποτελέσματα: ✅ **Επιτυχής ολοκλήρωση** due diligence εντός 3 εβδομάδων ✅ **Zero major findings** - μόνο minor clarifications ✅ **Έγκριση από επενδυτές** με πλήρη εμπιστοσύνη στα οικονομικά ✅ **Successful fundraising:** £2,000,000 (Series A) ✅
Ανάδειξη της KRS ως trusted advisor για μελλοντικές rounds

Impact για τον Πελάτη:

- Επιτυχημένη χρηματοδότηση που επέτρεψε scaling
- Ενίσχυση της εμπιστοσύνης επενδυτών στο management
- Εξοικονόμηση χρόνου και κόστους (vs Big-4 firms)

- Συνέχιση συνεργασίας για ongoing financial control

Testimonial (ανώνυμο για confidentiality): "Η KRS κατάφερε σε 3 εβδομάδες αυτό που άλλα γραφεία θα χρειάζονταν 2 μήνες. Η προσοχή στη λεπτομέρεια, η ταχύτητα ανταπόκρισης και η ικανότητα να επικοινωνούν σύνθετα οικονομικά θέματα με απλό τρόπο ήταν καθοριστικά. Χωρίς αυτούς, το fundraising θα ήταν πολύ πιο δύσκολο."

Case Study 3: Ongoing Excellence - Retention & Growth

Μετρήσιμη Επιτυχία στο Σύνολο του Πελατολογίου:

Client Retention:

- **98%+ retention rate** - σχεδόν μηδενική απώλεια πελατών
- Μέσος χρόνος συνεργασίας: 5+ έτη
- 40% των πελατών συνεργάζονται >7 έτη

Client Growth & Satisfaction:

- **Αύξηση 20% σε πελάτες και revenues** (2024-2025)
- **Net Promoter Score (NPS):** Εκτιμώμενα >70 (industry benchmark: 30-40)
- **Referrals:** 60%+ νέων πελατών προέρχονται από recommendations

Αποδεδειγμένη Συμβολή: Οι πελάτες της KRS έχουν επιτύχει:

- Επιτυχείς φορολογικούς ελέγχους χωρίς προσαιξήσεις
- Μηδενικά πρόστιμα για καθυστερημένες δηλώσεις
- Optimized φορολογική θέση και cash flow management
- Προληπτική αποφυγή compliance ρίσκων
- Strategic financial advice για growth decisions

4. ΠΟΙΟΤΗΤΑ & ΠΛΗΡΟΤΗΤΑ ΕΚΤΕΛΕΣΗΣ (20%)

Εξειδίκευση σε Σύγχρονους Κλάδους

Η KRS έχει αναπτύξει deep expertise σε απαιτητικούς κλάδους:

Technology Companies & Startups:

- Understanding του business model και metrics (MRR, CAC, LTV)
- R&D tax credits και innovation incentives
- Stock options και equity compensation accounting
- International expansion και transfer pricing

Συμβουλευτικές Εταιρείες:

- Project-based accounting
- WIP management
- Consultant time tracking & billing
- Profitability analysis per project

Βραχυχρόνιες Μισθώσεις (Airbnb, κλπ):

- Ειδική φορολογική μεταχείριση
- Πλατφόρμες και commission accounting
- Τουριστικά τέλη και reporting
- Compliance με μεταβαλλόμενη νομοθεσία

Δημόσιος Τομέας:

- Ερευνητικά ινστιτούτα
- ΝΠΔΔ και δημόσιοι φορείς
- Επιχορηγήσεις και compliance
- Ειδικές διαδικασίες προμηθειών

Quality Assurance

Multi-tier Review Process:

- Αρχική επεξεργασία από assigned accountant
- Second-level review από senior accountant
- Final approval από CFO/COO
- Automated checks για consistency και errors

Continuous Training:

- Weekly technical updates στην ομάδα
- Quarterly training sessions σε νέες νομοθετικές αλλαγές
- Certifications και professional development
- Knowledge sharing sessions

Client Communication:

- Dedicated account manager για κάθε πελάτη
 - Response time: <24 ώρες για queries
 - Proactive updates για deadlines και obligations
 - Monthly/Quarterly review meetings
-

5. ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ & ΔΥΝΑΜΙΚΗ

Αριθμητικά Στοιχεία

Σταθερότητα & Ανάπτυξη:

- **14 χρόνια** επιτυχημένης λειτουργίας (2011-2025)
- **1.200+ πελάτες** συνολικά από την ίδρυση
- **160 ενεργοί πελάτες** σήμερα
- **15 εργαζόμενοι** - καταρτισμένο και σταθερό team
- **20% ανάπτυξη** σε revenues και client base (2024-2025)
- **98%+ client retention** - ελάχιστη αποχώρηση πελατών

Διαφοροποίηση Portfolio:

- 35% Tech & Innovation companies
- 25% Professional Services & Consulting
- 20% Hospitality & Short-term Rentals
- 15% Public Sector entities
- 5% Άλλοι κλάδοι

Ανταγωνιστικά Πλεονεκτήματα

1. Τεχνολογική Υπεροχή:

- Πλήρης ψηφιοποίηση και AI integration
- Real-time reporting capabilities
- Superior efficiency και accuracy

2. Ανθρωποκεντρικό Μοντέλο:

- 6ωρη εργασία = motivated και focused team
- Zero turnover = continuity και institutional knowledge
- Εξαιρετική εργοδοτική φήμη = προσέλκυση ταλέντων

3. Εξειδίκευση:

- Deep expertise σε high-growth sectors
- Unique experience στο δημόσιο
- Track record σε complex transactions (M&A, fundraising)

4. Ποιότητα & Αξιοπιστία:

- Υψηλά standards ποιοτικού ελέγχου
- Proactive approach στην εξυπηρέτηση

- Long-term partnerships με πελάτες
-

6. ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΥΠΕΥΘΥΝΟΤΗΤΑ & ΠΡΟΒΟΛΗ

Media Presence & Industry Recognition

Η καινοτόμος προσέγγιση της KRS έχει τύχει εκτεταμένης αναγνώρισης:

Δημοσιότητα:

- Συνεντεύξεις σε κεντρικά TV κανάλια για την δωρη εργάσιμη
- Αφιέρωματα σε οικονομικό Τύπο
- Viral presence στα social media
- Case studies σε HR και business publications

Προβολή του Κλάδου: Η KRS έχει συμβάλει θετικά στην εικόνα του λογιστικού επαγγέλματος:

- Δείχνοντας ότι ο κλάδος μπορεί να είναι πρωτοπόρος
- Προσελκύοντας νέα talέντα που αναζητούν modern εργασιακά περιβάλλοντα
- Αποδεικνύοντας ότι innovation και παράδοση μπορούν να συνυπάρχουν

Environmental Responsibility

- **100% paperless** λειτουργία
 - Ψηφιακή αρχειοθέτηση - μηδενική χρήση χαρτιού
 - Μειωμένο carbon footprint λόγω δωρης εργάσιμης
 - Remote work capabilities για μείωση μετακινήσεων
-

7. ΜΕΛΛΟΝΤΙΚΟ ΟΡΑΜΑ & ΣΤΟΧΟΙ

Συνεχής Βελτίωση

Τεχνολογική Εξέλιξη:

- Περαιτέρω επένδυση σε AI και machine learning
- Integration με περισσότερα ERP συστήματα πελατών
- Development προσαρμοσμένων dashboards ανά κλάδο

Επέκταση Υπηρεσιών:

- Strategic CFO services για startups
- M&A advisory για SMEs
- International expansion support για ελληνικές εταιρείες

Ανάπτυξη Team:

- Προσέλκυση top ταλέντων
- Continuous upskilling σε νέες τεχνολογίες
- Mentorship προγράμματα για νέους λογιστές

Contribution στον Κλάδο

Η KRS επιθυμεί να συνεχίσει να αποτελεί παράδειγμα για:

- Modern accounting practices
 - Work-life balance στον κλάδο
 - Technology adoption
 - Client-centric approach
-

ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑ

Η KRS Financial Control AE δεν είναι απλά ένα εξαιρετικό λογιστικό γραφείο - είναι ένα **πρότυπο** για το πώς μπορεί να εξελιχθεί ο κλάδος στην Αττική και σε ολόκληρη την Ελλάδα.

Γιατί η KRS Αξίζει το Top Accounting Firm 2025 / Attica:

ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ:

- Μοναδική δωρη εργάσιμη στην Ελλάδα
- Πρωτοπόρος στην ενσωμάτωση AI
- 100% ψηφιοποιημένη λειτουργία

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ:

- 20% ανάπτυξη σε δύσκολο περιβάλλον
- 98%+ client retention
- Documented success stories με μετρήσιμα αποτελέσματα

ΟΛΟΚΛΗΡΩΜΕΝΕΣ ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ:

- Από basic accounting έως strategic advisory
- Εξειδίκευση σε σύγχρονους κλάδους
- Unique expertise στο δημόσιο

ΠΟΙΟΤΗΤΑ:

- Multi-level quality checks
- Proactive client service
- Long-term partnerships

ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΣΥΜΒΟΛΗ:

- Role model για τον κλάδο
- Εκτεταμένη media αναγνώριση
- Environmental responsibility

Με **14 χρόνια** σταθερής πορείας, **1.200+ πελάτες** που έχουν εμπιστευτεί τις υπηρεσίες της, **καινοτόμες πρακτικές** που έχουν γίνει πρότυπο, και **αποδεδειγμένη συμβολή** στην επιτυχία των πελατών της, η KRS Financial Control AE δικαιούται την αναγνώριση ως **Top Accounting Firm 2025 στην Αττική**.