

Η ελληνική εταιρεία συμβούλων επιχειρήσεων BSS | Building Solid Success, είναι μια δυναμική εταιρεία με έντονη δραστηριότητα στον χρηματοοικονομικό τομέα από το 1998 και παρουσία με δίκτυο γραφείων σε Αθήνα, Θεσσαλονίκη, Λάρισα, Πάτρα και Βόλο.

#### Υπηρεσίες:

1. Συμβουλευτική Επιχειρήσεων
2. Αναπτυξιακός Νόμος / Προγράμματα ΕΣΠΑ
3. Αναδιάρθρωση Οφειλών
4. Λογιστικές & Φορολογικές Υπηρεσίες
5. Χρηματοδοτήσεις & Επενδυτικά Ταμεία
6. Οργάνωση Επιχειρήσεων
7. Δημόσιος Τομέας

Ο κύκλος εργασιών της εταιρείας παρουσίασε σημαντική ανάπτυξη τα τελευταία χρόνια, όπως παρουσιάζεται παρακάτω:

- 2020 = 738.612,98€
- 2021 = 1.176.948,34€ (+59,3%)
- 2022 = 1.548.134,44€ (+31,54%)
- 2023 = 2.281.893,47€ (+47,4%)
- 2024 = 2.914.525,90€ (+27,72%) (Συνολικά 2020-2024 = 294,6%)

#### Βραβεύσεις:

- Top Financial Consulting Firm 2023 & 2024
- Diamonds of the Greek Economy 2021, 2022, 2023 & 2024 (αναμένεται και 2025)
- Top Export Consultant, Gold, 2023
- Accounting Awards 2022
- Superbrands 2021-2022
- EFQM, Committed to Excellence, 2017

Εντός του 2024, η εταιρεία απέκτησε έναν ακόμα καινούργιο χώρο γραφείων στην Αθήνα, αυξάνοντας τον συνολικό αριθμό στα 6 πανελληνίως (2 Αθήνα, 1 Θεσσαλονίκη, 1 Λάρισα, 1 Πάτρα και 1 Βόλο).

#### Αύξηση ανθρώπινου δυναμικού:

- 2020: 9
- 2021: 18
- 2022: 24
- 2023: 34
- 2024: 46

Παρακάτω γίνεται αναφορά σε κάποια από τα πάρα πολλά επιτυχημένα έργα της εταιρείας.

1. Αναλάβαμε επιχείρηση με ζημίες.

Αναμορφώσαμε τα στοιχεία ενεργητικού με αποτέλεσμα τη βελτίωση της καθαρής της θέσης. Κάναμε λειτουργική αναδιάρθρωση, ώστε να περάσει σε κερδοφορία.

Το αποτέλεσμα για τον πελάτη:

- Να αυξήσει τις πωλήσεις του κατά 32%.
- Να βελτιώσει τα αποτελέσματα προ φόρων και τόκων κατά 41%.
- Να αυξήσει τις εξαγωγές του κατά 37%.

2. Για πελάτη μας με οφειλές 4.000.000€ στα πιστωτικά ιδρύματα επιτευχθεί διακανονισμός με μείωση οφειλών της τάξεως του 74%, αποπληρωμή δηλαδή 1.065.000€ με 15ετή εξόφληση.

3. Αναλάβαμε παραγωγική μονάδα στον κλάδο της Ιχθυοκαλλιέργειας. Η επιχείρηση ήταν κατά 70% εξαγωγική. Η επιχείρηση αύξησε το ποσοστό εξαγωγών της στο 95%, βελτίωσε την κερδοφορία της κατά 12% και τις πωλήσεις της κατά 7%.

4. Στα πλαίσια του Αναπτυξιακού νόμου 4399/2016 σχεδιάσαμε επενδυτικό σχέδιο ύψους 1.600.000€ που αφορούσε στην ίδρυση ξενοδοχειακής μονάδας 3 αστέρων στο κέντρο της Αθήνας, εγκρίθηκε και βρίσκεται στο στάδιο της υλοποίησης.

Ακολουθούν testimonials πελατών.

1. «Συνεργαζόμαστε με τη BSS για 3 χρόνια και χαίρομαι που έχω βρει τους κατάλληλους συνεργάτες για την επιχείρησή μου. Η αμεσότητα και η αποτελεσματικότητα αυτής της συνεργασίας έχει βοηθήσει στην ανάπτυξη της εταιρείας μας.»
2. «Στη BSS βρήκα τους ιδανικούς συνεργάτες, οι οποίοι μπορούν να βοηθήσουν κάθε εταιρεία που επιθυμεί να αποκτήσει επιχειρηματική υγεία και να είναι σε θέση να κοιτάει με αισιοδοξία το μέλλον.»
3. «Η δική μας ιστορία με τη BSS ξεκινά τον Μάρτιο του 2023, μετά από τη δύσκολη χρονιά του 2022 λόγω ενεργειακής κρίσης με αρκετές διαφοροποιήσεις και απώλειες.

Βρισκόμενοι σε αναζήτηση στρατηγικού συνεργάτη σταθεροποίησης οικονομικών δεδομένων, αλλά και ανάπτυξης, γνωριστήκαμε με τον CEO της BSS, και κατανοήσαμε άμεσα ότι δεν πρόκειται για έναν ακόμη σύμβουλο.

Χωρίς δεύτερη σκέψη αποφασίζει ο ίδιος και η ομάδα του να «βουτήξουν στη θάλασσα» δυσκολιών και αδιεξόδων μαζί μας και να μοιραστούν σκέψεις, φόβους, και αγωνίες. Μέσα σε αυτό το διάστημα ανεβήκαμε σκαλί και συνεχίζουμε μαζί για τα επόμενα.

Τους ευχαριστούμε ολόψυχα!»

Για όλα τα παραπάνω θεωρούμε πως η BSS καλύπτει όλες τις απαραίτητες προϋποθέσεις, ώστε να βραβευτεί ως “Top Financial Consulting Firm 2025” στα Greek Accounting & Finance Awards 2025.

Ο Founder & CEO της εταιρείας, κ. Ευστάθιος Λιακόπουλος, δημοσίευσε τον Μάρτιο του 2025 το βιβλίο του, με τίτλο «Μικροί Γίγαντες», από τον εκδοτικό οίκο Key Books. Ένα βιβλίο που απευθύνεται στους Έλληνες Μικρομεσαίους Επιχειρηματίες και μέσα στον 1<sup>ο</sup> χρόνο κυκλοφορίας του οδηγήθηκε σε επανεκτύπωση, χάρη στην υψηλή ζήτηση.

Επίσης, σε συνέχεια της έκδοσης του βιβλίου, η εταιρεία προχώρησε και στη δημιουργία Vidcast εκπομπών, όπου με ιδίους πόρους έχουν ήδη βγει στον αέρα (YouTube) 3 επεισόδια, στα οποία ο CEO της εταιρείας, με καλεσμένους πελάτες της εταιρείας, συζητάνε για την καθημερινότητα, τα προβλήματα, το όραμα κ.ά. στοιχεία των επιχειρηματιών, καθώς και τη συνεργασία τους με τη BSS.