

*Με την παράκληση να δημοσιευθεί

Αθήνα, 22/3/2021

Δελτίο Τύπου

NPL Summit 2021

18-19 Μαρτίου 2021, LiveOn Digital Event

«NPL Market in Total Transformation»

Με μεγάλη επιτυχία ολοκληρώθηκαν οι εργασίες του **NPL Summit 2021 - «NPL Market in Total Transformation»**, που διεξήχθη μέσα από τη **LiveOn**, την ολοκληρωμένη ψηφιακή τεχνολογία επιχειρηματικής επικοινωνίας του **ethosGROUP**. Η διοργάνωση της **εκδήλωσης αυτής -θεσμού** για την αγορά των μη εξυπηρετούμενων δανείων και ανοιγμάτων, πραγματοποιήθηκε από την **ethosEVENTS** σε συνεργασία με το εξειδικευμένο αγγλόφωνο portal **NPLConfidential.com** και το οικονομικό και επιχειρηματικό portal **banks.com.gr**.

Κατά τον θεσμικό του χαιρετισμό, ο **Υπουργός Οικονομικών, κος Χρήστος Σταϊκούρας**, επεσήμανε ότι η διαχείριση του προβλήματος των NPL's είναι υψίστης σημασίας για την οικονομία και απαιτεί χάραξη και υλοποίηση συνεκτικής στρατηγικής. Όπως χαρακτηριστικά ανέφερε, το 2016 τα μη εξυπηρετούμενα ανοίγματα ανέρχονταν σε 107 δισ. ευρώ, ενώ τον Δεκέμβριο του 2020 έφθαναν τα 47 δισ. ευρώ. «Εφαρμόζουμε και επεκτείνουμε με επιτυχία το σχέδιο Ηρακλής, που έχει ήδη σημαντικά αποτελέσματα και παρέχουμε στήριξη στους πολίτες με το πρόγραμμα Γέφυρα, με το Γέφυρα 2 να αναμένεται τον Απρίλιο. Μέχρι το τέλος του 2022 όλες οι συστημικές τράπεζες μπορούν να έχουν πετύχει μονοψήφιο ποσοστό κόκκινων δανείων. Κάποιες ίσως και μέσα στο 2021», επεσήμανε ο κος Σταϊκούρας.

Η κεντρική ομιλήτρια, κα **Elizabeth McCaul, Member of the Supervisory Board of the European Central Bank**, αναφέρθηκε στην ομιλία της στην επικείμενη αύξηση των μη εξυπηρετούμενων δανείων, λόγω της πανδημίας, χαρακτηρίζοντας ωστόσο ως θετικό το γεγονός ότι οι τράπεζες εξακολουθούν να εξυγιαίνουν τα χαρτοφυλάκια τους μέσα στην πανδημία. Η ίδια ανέφερε ότι χαιρετίζει την πρόθεση της ελληνικής κυβέρνησης να επεκτείνει το πρόγραμμα «Ηρακλής», μέσω του οποίου μειώθηκε η έκθεση των ελληνικών τραπεζών κατά 40%. Παράλληλα ανέφερε ότι «Τώρα είναι η στιγμή να αρχίσουμε να προετοιμαζόμαστε για την ανάπτυξη που θα έρθει. Εάν δεν μειώσουν τώρα τα μη εξυπηρετούμενα δάνεια οι τράπεζες, θα συσσωρευθούν περισσότερο και θα ανασχέσουν την προσπάθεια ανάκαμψης».

Η κα Χαρίκλεια Απαλαγάκη, Γενική Γραμματέας, Ελληνική Ένωση Τραπεζών, κατά τον θεσμικό χαιρετισμό της ανέφερε ότι η χώρα μας έχει ανακτήσει σημαντικό βαθμό εμπιστοσύνης από τις ευρωπαϊκές αρχές. «Η υγειονομική κρίση χρέους μας έδειξε ότι πρέπει να είμαστε σε ετοιμότητα. Ο “Ηρακλής” πέτυχε γιατί συνεργάστηκαν όλοι: κράτος, τράπεζες, servicers» επεσήμανε, τονίζοντας ότι πλέον διαθέτουμε κατάλληλο νομοθετικό πλαίσιο και εργαλεία, όπως ο νέος πτωχευτικός.

Ο κος Τάσος Πανούσης, Διευθύνων Σύμβουλος, doValue Greece & Πρόεδρος Εταιρειών Διαχείρισης Απαιτήσεων από Δάνεια & Πιστώσεις (ΕΕΔΑΔΠ), σημείωσε ότι τα τελευταία χρόνια ο χρηματοπιστωτικός τομέας έχει αλλάξει ως προς τη δομή, αλλά και το εξωτερικό περιβάλλον. «Το προηγούμενο διάστημα το κρίσιμο θέμα ήταν το δημόσιο χρέος. Σήμερα αυτό έχει αλλάξει και το μεγάλο ζήτημα είναι πλέον το ιδιωτικό χρέος. Αυτό που άλλαξε είναι η προσθήκη στο σύστημα, των επιχειρήσεων Διαχείρισης Δανείων. Το 2021 θα είναι χρονιά μετασχηματισμού για την αγορά των μη εξυπηρετούμενων δανείων, καθώς οι τράπεζες επιλέγουν την περαιτέρω εξυγίανση των ισολογισμών τους», ανέφερε, τονίζοντας ότι οι εταιρείες διαχείρισης δανείων είναι ένας νέος πυλώνας στην οικονομία, με εξυγιαντικό χαρακτήρα, που συμβάλλει στην ανάπτυξη.

Σημαντικά στοιχεία για την αγορά των κόκκινων δανείων παρέθεσε **ο κος Γιώργος Παυλάτος, Συνιδρυτής & Senior Partner, OCTANE Σύμβουλοι Επιχειρήσεων.** Ειδικότερα ανέφερε ότι βάσει των προβλέψεων η πανδημία θα αφήσει πίσω της ένα νέο στοκ “κόκκινων δανείων”, ύψους 8-10 δισ. ευρώ. «Ως χώρα κάναμε πολύ καλή δουλειά, αλλά και πάλι είχαμε τον υψηλότερο μέσο όρο στην Ευρώπη. Έχουμε δρόμο μπροστά μας» ανέφερε ο κος Παυλάτος, παρουσιάζοντας στην ομιλία του ένα πλήρες overview της αγοράς κόκκινων δανείων, με στοιχεία για τις τέσσερις συστημικές τράπεζες, το διαμορφούμενο τοπίο και τις προοπτικές και για τις 26 πιστοποιημένες εταιρείες διαχείρισης. Ο ίδιος επεσήμανε ότι είναι αρκετά σημαντικός ο αριθμός των ξένων funds που δραστηριοποιούνται στην Ελλάδα, ενώ υπάρχουν έτοιμα deals που θα κλείσουν τους επόμενους μήνες.

Στο **Panel I** με θέμα: «**Νόμος για Ρύθμιση Οφειλών & Παροχή 2ης Ευκαιρίας - Νέος Πτωχευτικός Νόμος**» και συντονιστή **τον κο Γιάννη Μούργελα, Νομικό Σύμβουλο στην Ελληνική Ένωση Τραπεζών, ο κος Φώτης Κουρμούσης, Ειδικός Γραμματέας Διαχείρισης Ιδιωτικού Χρέους του Υπουργείου Οικονομικών,** αναφέρθηκε στους βασικούς στόχους του νέου πτωχευτικού νόμου, ο οποίος, όπως επεσήμανε, έρχεται να επιλύσει πολλά προβλήματα. Συγκεκριμένα ανέφερε ότι «υπήρχαν πολλοί νόμοι, αλληλοκαλύψεις και κενά. Όλα αυτά οδηγούσαν χιλιάδες υποθέσεις στα δικαστήρια. Αντίστοιχη κατάσταση επικρατούσε και για τα χρέη προς το δημόσιο, με αποτέλεσμα οι εμπλεκόμενοι να παραμένουν εγκλωβισμένοι και όμηροι των διαδικασιών, ενώ υπήρχαν εταιρείες “ζόμπι” και συνθήκες που ευνοούσαν τους συστηματικούς κακοπληρωτές».

Η κα Θεώνη Αλαμπάση, Προϊσταμένη Τμήματος Νομικής Υποστήριξης, Ειδική Γραμματέα Διαχείρισης Ιδιωτικού Χρέους του Υπουργείου Οικονομικών, πραγματοποίησε μία σύνοψη των βασικών ρυθμίσεων που εισάγονται με το νέο νόμο. Όπως ανέφερε, θεσπίζονται νέα και συγκεκριμένα εργαλεία (μηχανισμός έγκαιρης προειδοποίησης, προληπτική αναδιάρθρωση, εξωδικαστικός, ρευστοποίηση, λύση της τεκμαιρόμενης συναίνεσης του δημοσίου κλπ) και ασφαλιστικές δικλείδες ώστε να μην γίνεται κατάχρηση από τους στρατηγικούς κακοπληρωτές. Όπως τόνισε: «Αυτά τα εργαλεία θεσπίζονται μόνιμα για πρώτη φορά, ενώ επιλύονται και τα προβλήματα που είχαν προκύψει στην

εφαρμογή του εξωδικαστικού. Είμαστε στη διαδικασία έκδοσης των υπουργικών αποφάσεων. Θέλουμε να βρούμε μια αποτελεσματική λύση».

Ο κος Σπύρος Ανδρίτσος, Νομικός Σύμβουλος, Ένωση Εταιρειών Διαχείρισης Απαιτήσεων από Δάνεια και Πιστώσεις (ΕΕΔΑΔΠ), ανέφερε ότι ως χώρα έχουμε πλέον ένα νομοθετικό πλαίσιο, που συμβάλλει στην αντιμετώπιση της αφερεγγυότητας. Αναμορφώνονται ριζικά οι διαδικασίες, που θα ενισχύσουν την λειτουργία, κυρίως του εξωδικαστικού, που απλοποιείται ως διαδικασία και επιταχύνεται. «Συμμετέχουν πλέον μέσω τυποποιημένων κριτηρίων, οι τράπεζες και οι servicers και όχι προμηθευτές και εργαζόμενοι. Ο νέος εξωδικαστικός ολοκληρώνεται υποχρεωτικά μέσα σε δύο μήνες (ταχύτητα). Διευκολύνεται σημαντικά και η συμμετοχή του δημοσίου. Όλη η διαδικασία της πτώχευσης θα γίνεται μέσα από ψηφιακή πλατφόρμα, γεγονός που εξασφαλίζει ταχύτητα και διαφάνεια. Βασικό επίσης, ότι η διαδικασία είναι κοινή και για τα νοικοκυριά και για τις επιχειρήσεις» σημείωσε.

Ο κος Μιχάλης Μητσόπουλος, Διευθυντής Τομέα Επιχειρηματικού Περιβάλλοντος και Ρυθμιστικών Πολιτικών του ΣΕΒ, ανέφερε: «Θα είναι σημαντική η συνεισφορά του νέου νομοθετικού πλαισίου στην ανάπτυξη. Το νέο πλαίσιο αφαιρεί σχεδόν όλα τα αντικίνητρα που υπήρχαν στο παρελθόν, στην διαδικασία εξυγίανσης πριν την πτώχευση. Ένα σημαντικό κομμάτι είναι ο τρόπος που λαμβάνεται η απόφαση. Υιοθετούμε ένα σύγχρονο πλαίσιο με το οποίο θα αποφύγουμε τις παθογένειες του παρελθόντος. Είναι στη σωστή κατεύθυνση ως προς τον διαχωρισμό των έντιμων από τους ανέντιμους επιχειρηματίες».

Στο **Panel II**, με θέμα «**NPLs “Κινητήριο Δύναμη” για την Αγορά Ακινήτων**» και συντονιστή τον **κο Άρη Αρβανιτάκη, CEO, UCI Greece Loan Management Services & Μέλος ΔΣ, ΕΕΔΑΔΠ**, ο **κος Στέφανος Δ. Βλαστός, Διευθύνων Σύμβουλος, Εκτελεστικό Μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου της Εταιρείας Ακινήτων Δημοσίου (ΕΤΑΔ)**, ανέφερε: «Σε διεθνές επίπεδο η αγορά ακίνητης περιουσίας έχει επιβραδυνθεί στην πανδημία. Η ΕΤΑΔ επενδύει κεφάλαια στον ψηφιακό μετασχηματισμό, αλλά και στην διαφοροποίηση του χαρτοφυλακίου της, εστιάζοντας σε πράσινα κτίρια, logistics, πράσινη ανάπτυξη (αιολικά, φωτοβολταϊκά). Ο ίδιος επεσήμανε: «Καταβάλουμε προσπάθεια να συμβάλλουμε στην αλλαγή του παραγωγικού μοντέλου της χώρας. Η πανδημία λειτουργεί ως επιταχυντής των εξελίξεων».

Ο κος Ιωάννης Γκάνος, Γενικός Διευθυντής, Alpha Real Estate Management & Investments, επεσήμανε ότι «αναμένουμε έναν μεγάλο αριθμό ακινήτων να βγει στην αγορά. Δεν ξέρουμε ακόμα αν θα είναι το 25% και σε τι ρυθμό θα βγουν. Η ελληνική αγορά μπορεί να απορροφήσει αυτά τα ακίνητα, καθώς βελτιώνεται το μακροοικονομικό περιβάλλον και αυξάνεται η ζήτηση από το εξωτερικό, όχι μόνο από ιδιώτες». Όπως ανέφερε, «όλα αυτά τα ακίνητα που θα προέλθουν από τους servicers δεν θα βγουν ταυτόχρονα στην αγορά, ώστε να πιεστούν οι τιμές. Το θετικό είναι ότι παρά το “πάγωμα” της αγοράς, δεν έχει καταγραφεί μείωση τιμών».

Ο κος Νικόλας Κανελλόπουλος, Δικηγόρος, Διαπιστευμένος Διαμεσολαβητής, Γενικός Γραμματέας του Οργανισμού Προώθησης Εναλλακτικών Μεθόδων Επίλυσης Διαφορών (Ο.Π.Ε.Μ.Ε.Δ.), σημείωσε ότι «η δημόσια περιουσία θεωρείται από τους επενδυτές ως ένα ακατέργαστο διαμάντι. Δεν έχει προσελκύσει ακόμα το ενδιαφέρον που θα έπρεπε, λόγω των σημαντικών αγκυλώσεων που υπάρχουν. Γίνονται ωστόσο θετικά βήματα για την αξιοποίηση της δημόσιας ακίνητης περιουσίας, η οποία κρύβει πολλές αξίες που θα μπορούσαν να καθορίσουν τη ανάπτυξη της χώρας».

Ο κος Αργύρης Δημ. Καραγιαννόπουλος, Σύμβουλος Επιχειρήσεων & Ακίνητης Περιουσίας στην Εταιρεία ARYIRIS D. KARAYANOPOULOS & Associates, Business & Real Estate Advisors, ανέφερε ότι «τα πάντα θα εξαρτηθούν σε σχέση με τις τιμές, από την αντίδραση που θα έχει η οικονομία μετά το πέρας της πανδημίας. Η πανδημία έχει επιφέρει αλλαγές στους τύπους και τις χρήσεις των ακινήτων. Όσον αφορά στα ξενοδοχεία, ειδικά αυτά που φέρουν βαρύ δανεισμό, δύσκολα θα αποφύγουν την διαχείριση των χρεών τους. Οι ξενοδοχειακές μονάδες θα βιώσουν δύσκολες περιόδους επιβίωσης, γιατί δεν θα υπάρξει άμεση ανάκαμψη του τουρισμού».

Ο κος Γεώργιος Ι. Κορμάς, Ανώτερος Γενικός Δ/ντής, Επικεφαλής του Group Real Estate του Ομίλου της Τράπεζας Πειραιώς & Διευθύνων Σύμβουλος της Πειραιώς Real Estate M.A.E., ανέφερε ότι «στην εποχή του covid όλοι οι επενδυτές επέστρεψαν στη βάση τους, με αποτέλεσμα να χαθεί η δυναμική που είχε αναπτυχθεί στην εγχώρια αγορά ακινήτων μέσω κάποιων προγραμμάτων -κινήτρων, όπως η Golden Visa. Πιστεύω ότι η επόμενη μέρα στο χώρο του real estate πάλι θετική θα είναι. Θα υπάρξει ανάπτυξη σε συγκεκριμένους τομείς, όπως είναι τα logistics, οι χώροι ποιοτικών γραφείων και μεγαλύτερων οικιστικών ακινήτων».

Η πρώτη μέρα του NPL Summit ολοκληρώθηκε με **Κλειστή Συνάντηση Εργασίας** υψηλόβαθμων στελεχών εταιρειών του κλάδου με θεσμικούς φορείς και κεντρικό ομιλητή τον **Υφυπουργό Οικονομικών αρμόδιο για το Χρηματοπιστωτικό Σύστημα, κος Γιώργο Ζαββό**, ενώ ακολούθησαν **B2B Meetings**.

Στην ανάγκη περαιτέρω, **δραστηκής μείωσης των μη εξυπηρετούμενων δανείων** μέσω **συγκροτημένης προσπάθειας** και **νέων εργαλείων**, όπως και στην **ενίσχυση του προγράμματος «Ηρακλής»**, αναφέρθηκαν οι ομιλητές που συμμετείχαν στην **δεύτερη μέρα των εργασιών του NPL Summit 2021**.

Ο Υφυπουργός Οικονομικών αρμόδιος για το Χρηματοπιστωτικό Σύστημα, κος Γεώργιος Ζαββός, επεσήμανε ότι βρισκόμαστε αυτή τη στιγμή σε μία καμπή μεταρρύθμισης του τραπεζικού μας συστήματος. «Η πρώτη καθοριστική μεταρρύθμιση ήταν το επιτυχημένο πρόγραμμα Ηρακλής, το οποίο αποτελεί μία λύση της αγοράς, που δεν επιβαρύνει τον Έλληνα φορολογούμενο. Αποτελεί μια συστημική λύση, που έχει οδηγήσει σε δραστηκή μείωση των κόκκινων δανείων. Ευνοεί τον Έλληνα φορολογούμενο, γιατί οι τράπεζες απαλλαγμένες από το άγχος των κόκκινων δανείων μπορούν να χρηματοδοτήσουν την οικονομία. Παράλληλα, θωρακίζει το τραπεζικό σύστημα, ενισχύοντας την κεφαλαιακή του βάση. Ο Ηρακλής στηρίζεται στην εμπιστοσύνη των επενδυτών. Οι ελληνικές τράπεζες ξαναγίνονται επενδύσιμες» τόνισε.

Περαιτέρω ο κος Ζαββός ανέφερε: «Μετά την επιτυχία που είχε έγινε επιτακτική η παράταση του προγράμματος. Τελικός στόχος του Ηρακλή II είναι η περαιτέρω μείωση κατά 30-32 δις. των κόκκινων δανείων, ώστε οι τράπεζες να φθάσουν σε μονοψήφιο νούμερο. Μάλιστα θα εισαχθούν και κάποιες βελτιωτικές ρυθμίσεις στο υπάρχον πλαίσιο λειτουργίας. Μεταρρυθμίζουμε το τραπεζικό μας σύστημα σε μία κρίσιμη συγκυρία, γιατί θα πρέπει να μπορεί να διαχειριστεί αποτελεσματικά τα κεφάλαια που θα συρρεύσουν από το Ταμείο Ανάκαμψης».

Ο κος Άγγελος Αγγελίδης, Πρόεδρος Δ.Σ. των εταιρειών Melfin A.E., EDS A.E.- Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου του ΕΣΕΔΑ, παρουσίασε την δράση του Ελληνικού Συνδέσμου Εταιρειών Ενημέρωσης και Διαπραγμάτευσης Απαιτήσεων (ΕΣΕΔΑ), που δημιουργήθηκε το 2005. Μέλη του Συνδέσμου είναι οι μεγαλύτερες και πιο αξιόπιστες εταιρείες του κλάδου διαπραγμάτευσης απαιτήσεων, που

απασχολούν περίπου 3.000 εργαζόμενους. Οι εννέα εταιρείες - μέλη του Συνδέσμου συνεργάζονται με τους μεγαλύτερους πιστοδοτικούς οργανισμούς, Servicers και εταιρείες. Όπως ο ίδιος ανέφερε, το ενθαρρυντικό είναι ότι σήμερα το 60% των οφειλετών θέλει να ρυθμίσει και να αποπληρώσει τις οφειλές του.

Ο κος Γιάννης Σπυρόπουλος Ιδρυτής & Διευθύνων Σύμβουλος της Octane Σύμβουλοι Επιχειρήσεων, στην ομιλία του με τίτλο «Άξονες μετασχηματισμού των NPL servicers», ανέφερε ότι οι servicers βίωσαν μία περίοδο εκρηκτικής ανάπτυξης την τελευταία διετία και ο ρόλος τους έχει παγιωθεί. Απασχολούν περί τους 4.000 εργαζόμενους. «Πάρα πολλοί λόγοι όμως επιτάσσουν τον μετασχηματισμό», τόνισε, απαριθμώντας τρεις εξωτερικούς παράγοντες και τρεις ενδογενείς παράγοντες, οι οποίοι αφορούν στην επίδραση του κορωνοϊού που δημιουργεί NPL assets, στην πολυπλοκότητα του διαχειριστικού πλαισίου, όπως και στην πιθανότητα, η διαχείριση απαιτήσεων να μην περιοριστεί στα τραπεζικά δάνεια.

Ιδιαίτερη βαρύτητα προσέδωσε στην ανάγκη να βελτιωθεί η καταναλωτική εμπειρία, καθώς εκτιμά ότι η καλή επικοινωνία και η καλή σχέση επηρεάζει θετικά τους δείκτες επιθυμίας των οφειλετών να βρουν μία κατάλληλη λύση.

Στο **Panel III: «Η αγορά των Servicers στη νέα πραγματικότητα» με συντονιστή τον κο Γιάννη Σπυρόπουλο, ο κος Θεόδωρος Αθανασόπουλος, Διευθύνων Σύμβουλος της Ceral Group**, ανέφερε ότι βρισκόμαστε σε ένα περιβάλλον υπό διαμόρφωση. «Ο σημαντικότερος όγκος των δανείων φεύγει από τις τράπεζες και πηγαίνει στους servicers. Όταν ξεκίνησε αυτό το ταξίδι υπήρχαν οι minimum υποδομές. Σιγά σιγά η επικοινωνία με τους οφειλέτες θεσμοθετήθηκε. Πλέον υπάρχει εποπτεία από την ΤΤΕ κάτω από συγκεκριμένα πρωτόκολλα και διαδικασίες», επεσήμανε. Όπως ο ίδιος τόνισε: «Είναι πολύ σημαντικό να υπάρχουν διακριτές διαδικασίες στην επικοινωνία. Χρειάζεται με νέα "επίσκεψη" στο νομοθετικό πλαίσιο για την επικαιροποίηση αυτών των διαδικασιών, επειδή έχουν διαφοροποιηθεί οι συνθήκες. Να σκεφτούμε ένα πρωτόκολλο επικοινωνίας που θα διαφοροποιείται κατά περίπτωση».

Ο κος John Komninakidis, Vice President, Middle East, Turkey, Greece & Cyprus της Datasite Ltd, ανέφερε ότι αποτελεί κοινή παραδοχή ότι οι servicers έχουν έρθει για να μείνουν. Όπως επεσήμανε «Η τεχνολογία θα παίξει πολύ σπουδαίο ρόλο για την διασφάλιση των δεδομένων τους, της διαχείρισης χαρτοφυλακίων και τις μεταβιβάσεις. Τα κατάλληλα τεχνολογικά εργαλεία σήμερα υπάρχουν, προκειμένου να προχωρήσουν ταχύτατα όλες οι διαδικασίες που προβλέπονται».

Η κα Ειρήνη Μαραγκουδάκη, Διευθύνουσα Σύμβουλος και Εκτελεστικό Μέλος του ΔΣ της ΘΕΑ ΑΡΤΕΜΙΣ ΑΕΔΑΔΠ, ανέφερε ότι χρειάζεται καλύτερος συντονισμός, καθώς οι περισσότεροι οφειλέτες έχουν μη εξυπηρετούμενα δάνεια σε διαφορετικά χαρτοφυλάκια και διαφορετικές εταιρείες διαχείρισης, με αποτέλεσμα να είναι δύσκολη η επίτευξη κάποιας συμφωνίας. Στο σημείο αυτό πρότεινε την δημιουργία μονάδων συνδιαχείρισης. «Θεωρώ ότι πρέπει να υπάρχει διαχωρισμός μεταξύ των συνεργάσιμων και μη συνεργάσιμων δανειοληπτών. Η ανάπτυξη εργαλείων από την πλευρά των servicers για την αξιολόγηση των δανειοληπτών είναι η βασική τους δουλειά. Το σύνολο του χαρτοφυλακίου πρέπει να διαχωριστεί με βάση τα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά, ώστε να βρεθεί η πιο αποτελεσματική και βιώσιμη λύση», σημείωσε.

Ο κος Στάθης Ποταμίτης Διαχειριστής Εταίρος της ΡΟΤΑΜΙΤΙΣΒΕΚΡΙΣ, επεσήμανε ότι ο νόμος για τις εισπρακτικές εταιρείες χρειάζεται ριζική αναθεώρηση. «Από το 2016 μέχρι σήμερα έχει διαμορφωθεί ένα νομοθετικό περιβάλλον, που εξελίσσεται τώρα περαιτέρω με τον νέο πτωχευτικό. Ο νόμος 4354 πέρασε από βελτιώσεις, οι οποίες αφαίρεσαν χαρακτηριστικά ιδεοληψίας, ενώ έγινε και τροποποίηση

της αναγκαστικής εκτέλεσης. Υπήρξε απλοποίηση των διαδικασιών αλλά ακόμη υπάρχουν αρκετά που πρέπει να γίνουν», ανέφερε ο κος Ποταμίτης.

Στην **κεντρική ομιλία της ημέρας**, με τίτλο «**Πληθωριστικές προσδοκίες, χρέος, αγορά ομολόγων, επιτόκια. Πόσο κινδυνεύει η ανάκαμψη;**», ο **Υποδιοικητής της Τράπεζας της Ελλάδος, κος Θεόδωρος Πελαγίδης**, ανέφερε ότι «Βρισκόμαστε σε μία κατάσταση πρωτοφανή διεθνώς. Επικρατεί τεράστια διάσταση εκτιμήσεων σε σχέση με την πορεία του πληθωρισμού και της ανάπτυξης στις μεγαλύτερες οικονομίες παγκοσμίως. Τα επιτόκια έχουν φθάσει στο μηδέν και οι αποταμιεύσεις είναι πολύ υψηλότερες των επενδύσεων. Αυτό είναι πολύ σοβαρό». Όπως ο ίδιος επεσήμανε: «Δεν είναι τυχαίο ότι παρατηρούμε μία αναταραχή στη μεγάλη και ρευστή αγορά των ομολόγων και μιλάμε για αξία 21 τρισεκατομμύρια δολάρια με απόδοση στο 1,68%. Μετά την κρίση του 2009 έχουμε μία σταδιακή επιστροφή στο recovery κυρίως από τις ΗΠΑ, με πολλά σκαμpaneβάσματα, που έδωσε την εντύπωση ότι η παγκόσμια οικονομία πηγαίνει καλά. Αυτό που δεν είναι γνωστό είναι αυτή η ανάκαμψη ήταν λειψή. Υπάρχει πόλεμος ανάμεσα στις κεντρικές τράπεζες και τις αγορές στις ΗΠΑ».

Όσον αφορά το ιδιωτικό χρέος, που είναι ένα μεγάλο ζητούμενο, ο κος Πελαγίδης ανέφερε ότι δεν είναι απαισιόδοξος, διότι έχουν επιταχυνθεί οι διαδικασίες για τον πτωχευτικό κώδικα και άλλες πρωτοβουλίες, ωστόσο θα πρέπει να τελειώσει η πανδημία για να υπάρξει πιο καθαρός ορίζοντας.

Στο **Panel IV: «Το σχέδιο ΗΡΑΚΛΗΣ και η μέχρι σήμερα εμπειρία»**, με **συντονιστή τον κο Χρήστο Κώνστα, Δημοσιογράφο, Head of Content της ethosMEDIA, ο κος Ιωάννης Βουγιούκας, Διευθύνων Σύμβουλος της Συνεταιριστικής τράπεζας Ηλείου, Ανώτατο Στέλεχος Διοίκησης Χρηματοπιστωτικού Τομέα με εξειδίκευση στον Τραπεζικό Τομέα και τη Δευτερογενή Αγορά Μη Εξυπηρετούμενων Ανοιγμάτων**, ανέφερε: «Οι έξι συνεταιριστικές τράπεζες έχουν συνολικά περί τα 600 εκατ. κόκκινα δάνεια και έχουν ανακεφαλαιοποιηθεί πλήρως. Είναι εστιασμένες κυρίως στις μικρές τοπικές επιχειρήσεις. Ωστόσο, λόγω του μικρού όγκου είναι ασύμφορο να ενταχθούν στον Ηρακλή. Θεωρώ ότι πρέπει να δοθεί και σ' αυτό μία έμφαση. Θα ήταν ευχής έργο να μπορούσαμε να ενταχθούμε κι εμείς στον Ηρακλή».

Ο κος Κωνσταντίνος Ζανετόπουλος, Senior Manager της Accenture, επεσήμανε ότι αυτό που ουσιαστικά ξέφυγε τα προηγούμενα χρόνια ως προς τα «κόκκινα δάνεια», ήταν η διάσταση του χρόνου. Ωστόσο αυτό άλλαξε με τον Ηρακλή, που επίσπευσε τις διαδικασίες. Ο ίδιος ανέφερε χαρακτηριστικά: «Τα κόκκινα δάνεια είναι ένα τσουβάλι με χρήσιμα και άχρηστα πράγματα. Πρέπει να λερώσεις τα χέρια σου για να τα ξεκαθαρίσεις και να πετάξεις τα άχρηστα. Ωστόσο αυτή η απόφαση είναι δύσκολη για τις τράπεζες. Πρέπει να υπάρχει ένα πρόγραμμα με συγκεκριμένη αξιολόγηση για τους οφειλότες και τις πραγματικές τους δυνατότητες».

Ο κος Ηλίας Κυριακόπουλος, Ιδρυτής και Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου Hellenic Investment Recovery Advisors (HIRA), ανέφερε ότι η Ελλάδα βρίσκεται συνεχώς στο επίκεντρο των εποπτικών αρχών, λόγω του ύψους των μη εξυπηρετούμενων δανείων της. «Η προσπάθεια που έγινε το τελευταίο έτος είναι τιτάνια, αλλά ακόμα μένουν πολλά. Ο ανεξάρτητος επόπτης ως θεσμός έχει εφαρμοστεί με επιτυχία και σε άλλες χώρες, όπως η Ιταλία. Ο ρόλος μας ξεκινά από την στιγμή που τιτλοποιούνται οι απαιτήσεις στο όχημα Ηρακλής», σημείωσε.

Ο κος Άκης Μπης, Αντιπρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Intrum Investments Greece, ανέφερε ότι «είμαστε η εταιρεία που έχει κάνει μία μεγάλη επένδυση στην ελληνική αγορά, άνω του 0,5 δισ. ευρώ, με αγορές απ' όλες τις συστημικές τράπεζες και κυρίως την συνεργασία με την

Πειραιώς. Διαχειριζόμαστε περίπου 27 δις. και έχουμε δικά μας χαρτοφυλάκια πάνω από 10 δις. Όσον αφορά τον Ηρακλή είναι κάτι που μέχρι τώρα το έχουμε δει πάρα πολύ θετικά. Μένει να δούμε τα αποτελέσματα της διαχείρισης και τα οφέλη για τους επενδυτές».

Ο κος Μιχαήλ Π. Χαραλαμπίδης, Διευθυντής Διαχείρισης Κινδύνων του Ταμείου Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας (ΤΧΣ), ανέφερε ότι από τα τέλη του 2016 ξεκίνησε η αποκλιμάκωση των κόκκινων δανείων με αντιστοιχη βελτίωση του δείκτη. «Ελπίζουμε ότι αυτή η εξέλιξη θα συνεχιστεί. Παρά τον covid, το 2020 πετύχαμε μείωση 20%, γεγονός που οφείλεται στις τιτλοποιήσεις του Ηρακλή. Ωστόσο και παρά την σημαντική μείωση, ο δείκτης είναι στο 30%. Για να πάμε στο 3% ή στο 5% χρειάζεται πολύ μεγάλη προσπάθεια. Τα πράγματα θα δυσκολέψουν. Ο Ηρακλής πρέπει να επιταχυνθεί και να επιταχυνθούν και οι διαδικασίες», επεσήμανε.

Το πρόγραμμα του συνεδρίου έκλεισε με B2B Meetings, μέσα από τη LiveOn, την ολοκληρωμένη ψηφιακή τεχνολογία επιχειρηματικής επικοινωνίας του ethosGROUP.

Η διοργάνωση του **NPL Summit 2021** υποστηρίχθηκε με την **Χορηγία** και την **Αιγίδα** μιας πληθώρας σημαντικών εταιρειών και φορέων από την ελληνική αγορά:

Bronze Sponsors: Accenture, Cepal Group, Datasite

Premium Corporate Participation Sponsors: BAHAS, GRAMATIDIS & PARTNERS, DoValue, EUROXX, Θεά Άρτεμις Α.Ε.Δ.Α.Δ.Π, ΤΕΙΡΕΣΙΑΣ

Corporate Participation: ΣΕΡΑΦΕΙΜ ΣΩΤΗΡΙΑΔΗΣ & ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ, Ogilvy, InNews

Knowledge Partner: OCTANE MANAGEMENT CONSULTANTS

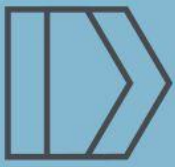
Αιγίδες: Υπουργείο Οικονομικών, Εμπορικό και Βιομηχανικό Επιμελητήριο Αθηνών (ΕΒΕΑ), Ένωση Εταιρειών Διαχείρισης Απαιτήσεων από Δάνεια και Πιστώσεις (ΕΕΔΑΔΠ), Ελληνική Ένωση Τραπεζών (ΕΕΤ), Ελληνική Συνομοσπονδία Εμπορίου και Επιχειρηματικότητας (ΕΣΕΕ), Ελληνικός Σύνδεσμος Εταιρειών Ενημέρωσης και Διαπραγμάτευσης Απαιτήσεων (ΕΣΕΔΑ), Ένωση τραπεζικών και χρηματοοικονομικών στελεχών ελληνικής ναυτιλίας (Association of Banking and Shipping Executives), Οικονομικό Επιμελητήριο της Ελλάδας (Ο.Ε.Ε.), Οργανισμός Προώθησης Εναλλακτικών Μεθόδων Επίλυσης Διαφορών (ΟΠΕΜΕΔ), Πανελλήνια Ομοσπονδία Ιδιοκτητών Ακινήτων (ΠΟΜΙΔΑ), Σύνδεσμος Βιομηχανιών Ελλάδος (ΣΒΕ) και Σύνδεσμος Εξαγωγέων (ΣΕΒΕ).

Communication Sponsors: NPLConfidential.com, banks.com.gr, insuranceworld.gr, Euro2day, BANKING NEWS, GLOBAL SUSTAIN, STAR ΚΕΝΤΡΙΚΗΣ ΕΛΛΑΔΑΣ, TVSTAR.GR, THESSALONIKI NEWS, KRITI 24, LarissaPress, PIRAEUS 365, ΧΑΝΘΙ NEWS, E-Ptolemaios.gr, ΧΡΗΜΑ, ΧΡΗΜΑ WEEK

Για πληροφορίες μπορείτε να επισκεφτείτε την επίσημη ιστοσελίδα του συνεδρίου <https://ethosevents.eu/event/npl-summit-2021/> καθώς επίσης και τα social κανάλια [Facebook](#), [LinkedIn](#), και [YouTube](#).

NPL Summit 2021, 18-19 Μαρτίου 2021, LiveOn Digital Event

κος Γιάννης Τριανταφύλλου,
Διευθυντής Marketing, ethosGROUP, τηλ.6937252420, [email: triantafyllou.y@ethosmedia.eu](mailto:triantafyllou.y@ethosmedia.eu)



NPL SUMMIT 2021

LiveOn Digital Event

ethosEVENTS
Lysikratous 64 | GR 17674, Kallithea, Athens
T: (+30) 210 998 4950,
E: info@ethosevents.eu, W: www.ethosevents.eu

